



**Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o.**  
**Oddział Wsparcia w Warszawie**  
ul. Bandrowskiego 16, 33-100 Tarnów  
tel. 22 363 71 00,

**Departament Zaopatrzenia,  
Gospodarki Magazynowej i Zakupów**

**Do wszystkich  
zainteresowanych  
Interesariuszy**

Warszawa, 20 marca 2019 r.

Nasz znak: PSGCS.ZGMZ.925.073.19

Dot.: Spotkanie informacyjne dla Dostawców współpracujących i chcących nawiązać współpracę z Polską Spółką Gazownictwa sp. z o.o. w zakresie realizacji zaopatrzenia w materiały.

Szanowni Państwo

Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o. (PSG) jest największą spółką Grupy Kapitałowej PGNiG. Kluczowym zadaniem PSG jest transport paliw gazowych siecią dystrybucyjną na terenie całego kraju bezpośrednio do odbiorców końcowych oraz sieci innych operatorów lokalnych. Do zadań PSG należy prowadzenie ruchu sieciowego, rozbudowa, konserwacja oraz remonty sieci gazowej oraz dokonywanie pomiarów jakości i ilości transportowanego gazu.

Głównym wyzwaniem dla PSG jako rzetelnego Partnera Biznesowego jest budowanie trwałych relacji z Dostawcami oraz końcowymi odbiorcami gazu, które mają przyczynić się do zrównoważonego rozwoju.

Pragnąc kontynuować utrzymanie na najwyższym poziomie relacji z Dostawcami współpracującymi oraz nawiązać relacje biznesowe z Dostawcami zainteresowanymi przyszłą współpracą, PSG zamierza zorganizować cykl spotkań w bieżącym roku. Celem spotkań będzie przedstawienie procesu zakupowego z uwzględnieniem procedur wydatkowych i przetargowych oraz Ogólnych Warunków Dostaw (OWD) obowiązujących w Spółce.

Spotkania organizowane będą w czterech miastach Polski, które jednocześnie są siedzibami Oddziałów Zakładów Gazowniczych tj. w Warszawie, Zabrze, Poznaniu oraz Gdańsku.


Miejsca, terminy oraz szczegółowy program spotkań z Dostawcami będą zamieszczone na stronie internetowej <https://www.psgaz.pl> w zakładce „Dla Kontrahenta” na 2 tygodnie przed planowanym spotkaniem.




Pierwsze spotkanie odbędzie się w Warszawie w drugiej połowie maja 2019r.,  
następne planowane są odpowiednio: Zabrze – czerwiec, Poznań – I połowa września,  
Gdańsk – II połowa września.

Formularz zgłoszeniowy oraz ankieta zamieszczone zostały na stronie Polskiej Spółki  
Gazownictwa pod adresem <https://www.psgaz.pl> w zakładce „Dla Kontrahenta”.

Z poważaniem

DYREKTOR  
Departament Zaopatrzenia  
Gospodarki Magazynowej i Zakupów  
  
Agnieszka Paszkiewicz

GWNIK  
Zaopatrzenia  
Magazynowej  
  
Król

## FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

**Spotkanie informacyjne z Dostawcami w Polskiej Spółce Gazownictwa sp. z o.o.  
z siedzibą w Tarnowie**

**Miejsce:** Warszawa / Zabrze / Poznań / Gdańsk\*

\*należy podkreślić miejsce najbardziej Państwu dogodnie lokalizacyjnie

Niniejszym zgłaszamy uczestnictwo w konferencji następujących osób:

Nazwisko i imię:

Nazwisko i imię:

Firma / Instytucja:	
Adres:	
Osoba do kontaktu:	Telefon:
	E-mail:

**Udział w konferencji jest bezpłatny.**

.....  
(miejsce i data)

.....  
(podpis)

Zgłoszenie wraz z ankietą prosimy przesłać na adres e-mail:

[michal.pajda@psgaz.pl](mailto:michal.pajda@psgaz.pl)

tel. 22 363 71 60 do dnia 05.04.2019r.

Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o. informuje, że przekazane dane osobowe będą przetwarzane zgodnie z informacją zawartą w Obowiązku Informacyjnym dostępnym na stronie internetowej [www.psgaz.pl](http://www.psgaz.pl) w zakładce "Dla kontrahenta"

## ANKIETA DLA DOSTAWCÓW

Szanowni Państwo!

**Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o. (zwana dalej PSG)**

**siedziba : ul. Bandrowskiego 16, 33-100 Tarnów**

Adres strony internetowej: [www.psgaz.pl](http://www.psgaz.pl)

Ankieta służy jedynie do celów informacyjnych. Udzielone przez Państwa odpowiedzi umożliwią nam poznanie Państwa opinii, uwag i sugestii na temat obecnej współpracy z PSG, jak również oczekiwań tych z Państwa, którzy chcą podjąć z nami współpracę.

### Pytanie 1.

Czy Pani/Pan współpracuje z PSG?

- TAK
- NIE

### Pytanie 2.

Czy Pani/Pana firma jest producentem czy dystrybutorem asortymentu?

- Producent
- Dystrybutor

### Pytanie 3.

Jaki jest potencjał kadrowy Pani/Pana firmy?

- mniej niż 20 pracowników
- 20-49 pracowników
- 50-99 pracowników
- 100-149 pracowników
- 150-199 pracowników
- więcej niż 200 pracowników

### Pytanie 4.

Który z asortymentów oferuje Pana/Pani firma?

- gazomierze
- reduktory
- rejestratory i przeliczniki
- armatura gazowa, kształtki
- rury stalowe/PE
- inne... *Jaki? Prosimy o wpisanie w polu.*

**Pytanie 5.**

Jakie wartości dostaw w skali roku najbardziej Panią/Pana interesują?

- dostawy: 0 – 10 tys zł
- dostawy: 10 - 50 tys zł
- dostawy: 50 tys zł – 2 mln zł
- dostawy: powyżej 2 mln zł

**Pytanie 6.**

Czy realizuje Pani/Pan dostawy materiałów na terenie całego kraju?

- TAK
- NIE *W przypadku wybrania tej odpowiedzi prosimy o wskazanie w polu na jakim obszarze realizują Państwo dostawy?*

**Pytanie 7.**

Czy posiadają Pani/Pan System Zarządzania Jakością w firmie?

- TAK *Jaki? Od kiedy funkcjonuje? Prosimy o wpisanie w polu.*
- NIE

**Pytanie 8.**

Czy jest możliwość, aby Państwo utrzymywali dla PSG stany na magazynie?

- TAK *W przypadku wyboru tej odpowiedzi prosimy o wskazanie w polu formy magazynowania oraz rozliczenia.*
- NIE

**Pytanie 9.**

Czy posiadacie Państwo katalog ze swoimi produktami?

- TAK
- NIE

**Pytanie 10. (dla Dostawców współpracujących)**

Jak ocenia Pani/Pan poziom współpracy z PSG?

- Bardzo źle *W przypadku wyboru tej odpowiedzi prosimy o uzasadnienie.*
- Raczej źle
- Ani dobrze ani źle
- Raczej dobrze
- Bardzo dobrze
- Trudno powiedzieć / nie wiem

**Pytanie 11. (dla Dostawców współpracujących)**

Jaki długo współpracuje Pani/Pan z PSG?

- poniżej 6 miesięcy
- 6 – 12 miesięcy
- 1 rok – 3 lata
- powyżej 3 lat



**Pytanie 12.**

Czy dostępność informacji o przetargach ogłaszanych przez PSG jest wystarczająca?

TAK

NIE *W przypadku wyboru tej odpowiedzi prosimy zaproponować usprawnienia w polu.*

**Pytanie 13.**

Czy uważa Pani/Pan, że warunki udziału w postępowaniach są proporcjonalne do zamówień, nie naruszają zasad uczciwej konkurencji i równego traktowania Dostawców?

TAK

NIE *W przypadku wyboru tej odpowiedzi prosimy o uzasadnienie.*

**Pytanie 14.**

Czy uważa Pani/Pan, że postanowienia Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia są sformułowane w sposób jednoznaczny i zrozumiały?

TAK

NIE *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o uzasadnienie w polu.*

**Pytanie 15.**

Czy wymóg wniesienia wadium ma wpływ na decyzję o złożeniu oferty?

TAK *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o uzasadnienie w polu.*

NIE

**Pytanie 16.**

Czy wysokość kwoty wadium ma wpływ na decyzję o złożeniu oferty?

TAK *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o uzasadnienie w polu.*

NIE

**Pytanie 17.**

Czy wyznaczony termin składania ofert jest wystarczający, uwzględnia czas niezbędny do przygotowania i złożenia oferty?

TAK

NIE *W przypadku wyboru tej odpowiedzi prosimy o wskazanie w polu nazwy postępowania, do którego mają Państwo uwagi w zakresie zbyt krótkiego terminu składania ofert.*

**Pytanie 18.**

Czy wymóg zabezpieczenia należytego wykonania umowy ma wpływ na decyzję o złożeniu oferty?

TAK *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o uzasadnienie w polu.*

NIE

**Pytanie 19.**

Czy wysokość zastrzeżonych kar umownych na wypadek nienależytego wykonania umowy ma wpływ na decyzję o niezłożeniu oferty?

TAK *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o uzasadnienie w polu.*

NIE

**Pytanie 20.**

Czy występują inne przeszkody, które miały wpływ na decyzję o niezłożeniu oferty?

TAK *W przypadku wyboru odpowiedzi prosimy o ich wskazanie w polu.*

NIE

**Pytanie 21.**

Czy są Państwo zainteresowani kontynuacją spotkań informacyjnych? Jeśli tak to, jakie tematy chcieliby Państwo omawiać?

TAK *Jakie tematy chcieliby Państwo omawiać? Prosimy o wpisanie w polu.*

NIE

Dziękujemy za wypełnienie ankiety.

BIEROWNIK  
Biuro Zaopatrzenia  
i Sprzedaży Magazynowej

Paweł Król